

OFFRE D'EMPLOI

Superviseur•e des ventes

POSTE PERMANENT – TEMPS PLEIN

UN PEU PLUS SUR NOUS

Leader canadien depuis plus de 35 ans, nous nous spécialisons dans la distribution d'équipement aquatique pour une clientèle institutionnelle (B2B). Au sein de l'entreprise, nous avons aussi une division dédiée uniquement aux clubs aquatiques sportifs et une autre, All Tides, dédiée au commerce en ligne (B2C). L'entreprise est en plein essor et les défis y sont nombreux !

Chez Aquam, on place l'humain au centre de notre entreprise. Cela signifie qu'on croit fermement au bonheur au travail, au développement personnel et à l'esprit de collaboration. Travailler avec nous, c'est choisir un emploi où tu peux évoluer, t'amuser et avoir un impact chaque jour. On évolue dans une ambiance décontractée où les dirigeants travaillent de pair avec les employés et les collaborateurs. Voici une vidéo corporative où l'on présente la philosophie de l'entreprise, prise lors des célébrations de nos 30 ans : <https://www.youtube.com/watch?v=yfngSgyr0mE&t=52s>

L'ESSENCE DU MANDAT

Nous sommes à la recherche d'un•e superviseur•e des ventes talentueux•se et expérimenté•e, pour un poste à temps plein, de 40 heures par semaine en formule hybride. La personne idéale doit avoir une expérience avérée en supervision d'équipe, une connaissance approfondie du monde aquatique et des habiletés de leadership exceptionnelles. Avec une clientèle et des collaborateurs diversifiés, Aquam a su développer une expertise variée, autant en B2B qu'en B2C ce qui offre la chance de travailler dans un bel éventail de secteurs. Pas de routine ici !

À QUOI LES JOURNÉES RESSEMBLERONT-ELLES

- Implémenter la stratégie de vente globale de l'entreprise (institutionnel, équipes, All Tides)
- Collaborer étroitement avec la superviseure marketing pour mettre en valeur la corporation
- Développer et entretenir des relations avec les clients clés
- Développer et proposer des plans d'action pour maximiser les ventes
- Représenter l'entreprise lors de divers salons et/ou autres événements
- Travailler en étroite collaboration avec le département des achats

COMPÉTENCES ET APTITUDES RECHERCHÉES

- Expérience de 3-5 ans dans une fonction similaire
- Bilingue à l'oral et à l'écrit (essentiel)
- Avoir de très bonnes connaissances de notre secteur d'activité
- Posséder un bon entretient et de bonnes capacités de communication
- Être reconnu•e pour son leadership
- Capacité à travailler de manière autonome et en équipe
- Être orienté vers les résultats

AVANTAGES OFFERTS

- Salaire concurrentiel
- Assurances collectives
- Horaire flexible en format hybride (présentiel à Anjou et télétravail)
- Possibilités d'avancement
- Environnement de travail dynamique et stimulant (grands bureaux, matériel de télétravail fourni)
- Gym et douche sur place
- Plusieurs activités d'équipe au courant de l'année
- Congés payés durant de la période des Fêtes

Nous attendons avec plaisir votre candidature au : rh@aquam.com